

BOLETÍN INFORMATIVO

- Cuarto trimestre 2022 -

Opmega



O boletín informativo OPMEGA,
é unha acción enmarcada no seu PPeC,
cofinanciado polo FEMP e polo MAPA.

Imaxe: Opmega



SUMARIO

- 04 **Entrevista**
Alicia Villauriz
- 11 **OPMEGA**
Leva o mexillón dos seus asociados á capital de Europa
- 12 **Un aliado inesperado**
e novos consumidores

Edición

OPMEGA
Organización de Produtores
de Mexillón de Galicia
Avenida da Mariña, 25 - Edificio Mexillón de Galicia
36600 Vilagarcía de Arousa
T: +0034 986 501 338 / F: +0034 986 506 549
www.opmega.com

Textos e gráficos realizados por
Inxenia Desenvollos Tecnolóxicos S.L.
www.inxeniadtd.com



EDITORIAL

A voz de OPMEGA alí onde debe escoitarse

O mar nunca está quedo e por iso reborda vida e futuro. Seguindo a ensinanza do medio que é noso fogar, nos últimos anos non paramos quedos en OPMEGA e puxemos en marcha unha serie de iniciativas destinadas a gañar protagonismo ante as institucións e organismos nos que se adoptan decisións que poidan influír na nosa actividade. Isto non só se traduce en viaxes como a que acabamos de facer a Bruxelas, onde mantivemos importantes reunións de traballo, senón tamén no pulo e a organización de accións que permítannos ocupar o espazo que consideramos que merecen os nosos asociados e o noso produto. Desafortunadamente xorden as xornadas técnicas que vimos celebrando desde hai anos con tan boa resposta que xa son marea.

Navegando en augas que tamén son nosas, acudimos a Bruxelas. A capital belga é o corazón administrativo de Europa e sabemos que alí hai que estar para ser parte das determinacións que se adopten. Plantar bateas que nos dean presenza real na toma de decisións e que permitan o desenvolvemento completo do noso produto a todos os niveis.

Proba desa relevancia que vai adquirindo a nosa organización é que a nova Estratexia de Acuicultura de España, que se desenvolverá con cargo ao Fondo Europeo Marítimo, da Pesca e a Acuicultura (FEMPA), conta xa con varias contribucións realizadas por OPMEGA relacionadas co estudo de mercados e das tendencias do sector e coa procura de novas vías de comercialización ampliando a estrutura comercial, entre outras medidas. Desafortunadamente danos conta a propia secretaria xeral de Pesca, Alicia Villauriz, na entrevista que levamos nas páxinas centrais deste último boletín de 2022.

Este peso que fomos gañando cos anos foi posible grazas ao voso apoio, o de todas e todos os asociados de OPMEGA e coa vosa confianza nesta folia de roteiro que nos marcamos hai xa algún tempo chegaremos onde sexa necesario. O horizonte non nos asusta. É unha razón máis para seguir traballando, seguir propondo e seguir estando alí o onde sexa preciso. En definitiva, para non quedar quedo, como nos aprendeu o noso mar.

Ricardo Herbón
Presidente de Opmeqa

ENTREVISTA A ALICIA VILLaurIZ

A secretaria xeral de Pesca do Ministerio de Agricultura, Pesca e Alimentación, Alicia Villauriz, protagoniza a entrevista do noso último boletín de 2022 e faino contándonos algunhas das novidades que incluírán os plans de produción das organizacións de produtores para os próximos anos, sobre todo as que fan referencia ao seu financiamento. As actuacións estratéxicas que recolle a nova Estratexia de Acuicultura española e o peso do mexillón dentro da acuicultura europea son outros dos temas que abordamos con Villauriz, quen se mostra convencida de que a mellora da comercialización é o gran reto de futuro do sector.

Na Seafood Barcelona, celebrada o pasado mes de abril, mantivo un encontro informal coa xunta directiva de OPMEGA. ¿Como discorreu a reunión?

Tal y como indica, este encontro se produxo en el contexto de la visita realizada a la Seafood, donde tuve la oportunidad de pararme a conocer de primera mano la oferta preparada por OPMEGA en su stand para visibilizar la calidad de nuestra producción de mejillón, dentro de este importante evento de carácter internacional.

Aunque el encuentro fue breve, tuvimos el tiempo suficiente para comprobar el entusiasmo y la profesionalidad puesta en este proyecto, que estoy convencida se va a traducir en un mayor crecimiento y posicionamiento de nuestro mejillón dentro de los mercados internacionales.

Por ello, quiero felicitar a OPMEGA especialmente por la iniciativa de hacer tan diversas y esmeradas presentaciones de su producto, que muestran su alta calidad y valor gastronómico.

Tal e como indica, este encontro produciuse no contexto da visita realizada á Seafood, onde tiven a oportunidade de pararme a coñecer de primeira man a oferta preparada por OPMEGA no seu stand para visibilizar a calidade da nosa produción de mexillón, dentro deste importante evento de carácter internacional.

Aínda que o encontro foi breve, tivemos o tempo suficiente para comprobar o entusiasmo e a profesionalidade posta neste proxecto, que estou convencida vaise traducir nun maior crecemento e posicionamento do noso mexillón dentro dos mercados internacionais.

“A nova Estratexia de Acuicultura recolle varias contribucións de OPMEGA”.



ENTREVISTA A ALICIA VILLauriz

Por elo, quero felicitar a OPMEGA especialmente pola iniciativa de facer tan diversas e esmeradas presentacións do seu produto, que mostran a súa alta calidade e valor gastronómico.

Recentemente, o presidente, o vicepresidente e o secretario da Organización viaxaron a Bruxelas onde se reuniron con distintos mandatarios. Son conscientes na Unión Europea do peso que ten o mexillón de Galicia na acuicultura española?

Desde la Secretaría General de Pesca (SGP), mantenemos una coordinación y comunicación estrecha con las instituciones de la Unión Europea en materia de acuicultura, lo que nos permite saber que en el seno de Bruselas son conscientes del peso que tiene el mejillón de Galicia para la acuicultura española y comunitaria.

En concreto la SGP participa en los seminarios de acuicultura que organiza la Comisión, dentro del método abierto de coordinación, junto con el resto de los estados miembros. A título de ejemplo, en el ámbito de la higiene alimentaria estamos presentes en el Grupo de Expertos de Moluscos y como observadores en las reuniones del Consejo Consultivo de Acuicultura donde hay un grupo de trabajo específico sobre moluscos. Asimismo, mantenemos una estrecha colaboración con EUMOFA que precisamente acaba de publicar un informe sobre el mejillón en la UE en el cual se hace un análisis de la estructura de precios en la cadena de suministro esta focalizado en España, Francia, Italia e Irlanda.

En todos estos grupos trasladamos la perspectiva sectorial de España en relación con el mejillón.

Fruto de esta coordinación ha sido la publicación en mayo de 2021 de las nuevas Directrices Estratégicas para una Acuicultura más Sostenible y Competitiva de la UE, en las cuales se hace una especial referencia al importante papel que para el desarrollo de la acuicultura europea tiene el cultivo de moluscos.

En la Unión Europea son conocedores de que se trata en general de una actividad tradicional de carácter familiar, que permite la generación y el mantenimiento de empleo en localidades costeras, tanto directos como indirectos en la industria de transformación, elaboración o transporte, además de estar muy arraigada en determinadas zonas como Galicia y encontrarse plenamente integrada en el paisaje local.

En términos productivos la acuicultura gallega es la más importante de España y el mejillón es la principal especie cultivada. A nivel comunitario, según datos de FishStatJ (FAO), en 2020 la producción de mejillones en España representó la mitad de los cultivados en la UE y a nivel mundial somos los terceros en producción después de China y Chile.

En este sentido, la UE conoce también la calidad del mejillón producido en Galicia, el cual está sometido a unos exigentes controles de seguridad alimentaria y de trazabilidad entre otros.

Desde a Secretaría Xeral de Pesca (SGP), mantemos unha coordinación e comunicación estreita coas institucións da Unión Europea en materia de acuicultura, o que nos permite saber que no seo de Bruxelas son conscientes do peso que ten o mexillón de Galicia para a acuicultura española e comunitaria.

En concreto a SGP participa nos seminarios de acuicultura que organiza a Comisión, dentro do método aberto de coordinación, xunto co resto dos estados membros. A título de exemplo, no ámbito da hixiene alimentaria estamos presentes no Grupo de Expertos de Moluscos e como observadores nas reunións do Consello Consultivo de Acuicultura onde hai un grupo de traballo específico sobre moluscos. Así mesmo, mantemos unha estreita colaboración con EUMOFA que precisamente acaba de publicar un informe sobre o mexillón na UE no cal se fai unha análise da estrutura de prezos na cadea de subministración esta focalizado en España, Francia, Italia e Irlanda.

En todos estes grupos trasladamos a perspectiva sectorial de España en relación co mexillón.

Froito desta coordinación foi a publicación en maio de 2021 das novas Directrices Estratégicas para unha Acuicultura máis Sostible e Competitiva da UE, nas cales se fai unha especial referencia ao importante papel que para o desenvolvemento da acuicultura europea ten o cultivo de moluscos.

Na Unión Europea son coñecedores de que se trata en xeral dunha actividade tradicional de carácter familiar, que permite a xeración e o mantemento de emprego en localidades costeiras, tanto directos como indirectos na industria de transformación, elaboración ou transporte, ademais de estar moi arraigada en determinadas zonas como Galicia e atoparse plenamente integrada na paisaxe local.



Imaxe: Opmeqa

En termos produtivos a acuicultura galega é a máis importante de España e o mexillón é a principal especie cultivada. A nivel comunitario, segundo datos de FishStatJ (FAO), en 2020 a produción de mexillóns en España representou a metade dos cultivados na UE e a nivel mundial somos os terceiros en produción despois de China e Chile.

Neste sentido, a UE coñece tamén a calidade do mexillón producido en Galicia, o cal está sometido a uns esixentes controis de seguridade alimentaria e de rastrexabilidade entre outros.

OPMEGA está constituída como organización de produtores transnacional e parece que haberá cambios no financiamento dos plans de produción e comercialización pódenos adiantar algunhas das modificacións?

Durante los últimos años hemos visto cómo las medidas incluidas en los planes de producción y comercialización (PPYC) desarrollados por las organizaciones de productores (OPP) han ido ganando en importancia y dimensión haciendo de estos planes un potente instrumento financiero.

El éxito de estos planes ha reafirmado la apuesta de la Secretaría General de Pesca por potenciar las ayudas asociadas a su preparación y aplicación. Este apoyo se ha reflejado en el 90% de intensidad de ayuda pública que se ha concedido durante los años en

que los planes de producción y comercialización han recibido cofinanciación del FEMP o en el incremento del límite máximo de ayuda a solicitar, cuyo límite estaba en el 3% de la media del valor de producción de la OPP y que se subió a un 12% debido a la crisis del COVID.

La entrada en vigor del Reglamento del FEMPA nos ha dado la oportunidad de reflexionar sobre la experiencia de aplicación normativa de estos últimos años. Teniendo en cuenta el buen resultado observado se ha optado por seguir una línea continuista, en la que se mantienen por ejemplo los límites máximos al 12% y las líneas generales de las bases reguladoras, pero se ha tratado de optimizar la utilización de las ayudas para que las acciones incluidas en los planes estén todavía más alineadas con los objetivos que la Organización Común de Mercado (OCM) asigna a las OPP's además de potenciar las fortalezas observadas, aprovechando al máximo las posibilidades que nos da el FEMPA.

Desde el martes 14 de diciembre está publicada en la web del MAPA el borrador de modificación del real decreto 956/2017, que establece las bases de ayudas, así como el borrador de las modificaciones a implementar en el Real Decreto 277/2016, que regula el funcionamiento de las OPP's.

ENTREVISTA A ALICIA VILLAUZ



Entre las novedades a destacar en las modificaciones introducidas, aunque por regla general la intensidad de ayuda a los planes sea del 75% para las medidas de los PPYC, se contempla la posibilidad de conceder hasta un 100% de intensidad de ayuda a medidas innovadoras o que mejoren la selectividad de las artes de pesca, por ejemplo, o la concesión de una intensidad de ayuda del 85% para las medidas desarrolladas por organizaciones de productores en regiones ultraperiféricas.

Hemos trabajado de forma conjunta con las propias OPP para tener en cuenta sus sugerencias. Así, se han incrementado las ayudas previstas para los gastos de personal subiendo el porcentaje de horas del personal de la OPP a trabajos relacionados con el plan al 100% de las horas contratadas y se han revisado los costes que se pueden imputar a viajes para tratar de adaptarlos a las circunstancias y precios actuales.

Otra demanda del sector era dar solución a los problemas de liquidez que supone la aplicación de los planes, para ello se ha introducido la obligatoriedad de conceder anticipos sin necesidad de constituir aval previamente y modificaciones en el procedimiento que buscan acelerar el proceso del pago de la ayuda, una vez aprobado el informe anual.

En definitiva, estamos convencidos de que el futuro del sector pesquero pasa por una estructuración en torno a entidades fuertes capaces de ejercer un liderazgo basado en la innovación y la sostenibilidad. Las OPPs han demostrado sobradamente su capacidad para ejercer este papel estos últimos años y las modificaciones emprendidas tienen la vocación de consolidar el trabajo realizado y de incentivar al sector productor a emprender aprovechando la oportunidad de financiación que otorga el FEMPA.

Durante los últimos años vimos como las medidas incluidas en los planes de producción e comercialización (PPEC) desarrollados por las organizaciones de productores (OPP) fueron ganando en importancia e dimensión haciendo de estos planes un potente instrumento financiero.

El éxito de estos planes reafirmó la apuesta de la Secretaría Xeral de Pesca por potenciar las ayudas asociadas a su preparación e aplicación. Este apoyo refleja el 90% de intensidad de ayuda pública que se concedió durante los años en que los planes de producción e comercialización recibieron cofinanciación del FEMPA o no incremento del límite máximo de ayuda a solicitar, cuyo límite estaba en el 3% del valor de producción de la OPP e que se subió a un 12% debido a la crisis del COVID.

A la entrada en vigor del Reglamento del FEMPA de una oportunidad de reflexionar sobre la experiencia de aplicación normativa de estos últimos años. Tendo en cuenta el resultado observado optó por seguir una línea continuista, na que se mantieñen por exemplo os límites máximos ao 12% e as liñas xerais das bases reguladoras, pero tratouse de optimizar a utilización das axudas para que as accións incluídas nos plans estean aínda máis aliñadas cos obxectivos que a Organización Común de Mercado (OCM) asigna ás OPP's ademais de potenciar as fortalezas observadas, aproveitando ao máximo as posibilidades que nos dá o FEMPA.

Desde o martes 14 de decembro está publicada na web do MAPA o borrador de modificación do real decreto 956/2017, que establece as bases de axudas, así como o borrador das modificacións para implementar no Real Decreto 277/2016, que regula o funcionamento das OPP's.

Entre as novidades para destacar nas modificacións introducidas, aínda que por regra xeral a intensidade de axuda aos plans sexa do 75% para as medidas dos PPEC, contéplase a posibilidade de conceder ata un 100% de intensidade de axuda a medidas innovadoras ou que melloren a selectividade das artes de pesca, por exemplo, ou a concesión dunha intensidade de axuda do 85% para as medidas desenvolvidas por organizacións de produtores en rexións ultraperiféricas.

Traballamos de forma conxunta coas propias OPP para ter en conta as súas suxerencias. Así, incrementáronse as axudas previstas para os gastos de persoal subindo a porcentaxe de horas do persoal da OPP a traballos relacionados co plan ao 100% das horas contratadas e revisáronse os custos que se poden imputar a viaxes para tratar de adaptalos ás circunstancias e prezos actuais.

Outra demanda do sector era dar solución aos problemas de liquidez que supón a aplicación dos plans, para iso introduciuse a obrigatoriedade de conceder anticipos sen necesidade de constituír aval previamente e modificacións no procedemento que buscan acelerar o proceso do pago da axuda, unha vez aprobado o informe anual.

En definitiva, estamos convencidos de que o futuro do sector pesqueiro pasa por unha estruturación ao redor de entidades fortes capaces de exercer un liderado baseado na innovación e a sustentabilidade. As

OPP demostraron sobradamente a súa capacidade para exercer este papel estes últimos anos e as modificacións emprendidas teñen a vocación de consolidar o traballo realizado e de incentivar ao sector produtor a emprender aproveitando a oportunidade de financiamento que outorga o FEMPA.

O sector do mexillón está a ter problemas no acceso á fazula por un cambio normativo da Consellería do Mar. Están ao corrente destes problemas?

Sí, y sin duda se trata de un tema complejo y sensible, ya que afecta a distintos sectores, que debe ser abordado dentro del marco competencial de la comunidad autónoma de Galicia. Estamos convencidos que, a través del diálogo y la colaboración, será posible encontrar una solución que responda a las necesidades de todos los interesados.

Si, e sen dúbida trátase dun tema complexo e sensible, xa que afecta a distintos sectores, que debe ser abordado dentro do marco competencial da comunidade autónoma de Galicia. Estamos convencidos que, a través do diálogo e a colaboración, será posible atopar unha solución que responda as necesidades de todos os interesados.

Na xornada técnica organizada este ano por OPMEGA, algún dos relatores sinalou que o mexillón era un Ferrari que se vendía como un utilitario. É a comercialización a materia pendente do sector?

Estamos de acordo en que la mejora en la comercialización es un gran reto que tiene por delante el sector mejillonero. Para afrontarlo, la nueva estrategia de acuicultura incluye actuaciones estratégicas, a desarrollar tanto a escala nacional como autonómica, de las cuales me gustaría destacar:

Fortalecimiento de las organizaciones de productores, a través de la continuidad y mejora de los planes de producción y comercialización.

Además, se trabajará en la mejora de la visibilidad de las OPP, mediante la mejora de la información online, la celebración de jornadas informativas o la divulgación sobre las ventajas que supone asociarse.

Apoyo a las inversiones y creación de empresas. Se trabajará para apoyar, a través del FEMPA, las inversiones productivas para una acuicultura

ENTREVISTA A ALICIA VILLLAURIZ

económicamente viable y competitiva, mediante inversiones en modernización, automatización, diversificación de la producción y las especies, mejora las condiciones de trabajo y de seguridad, diversificación de los ingresos y protección de las instalaciones.

También se podrá apoyar a través del FEMPA, las inversiones para la transformación y comercialización de los productos de la acuicultura, para fomentar la calidad y el valor añadido de los productos, favorecer la economía circular, o el desarrollo de nuevos o mejores productos o nuevos o mejores procesos, entre otros.

Finalmente quiero destacar las contribuciones realizadas por OPMEGA que se han incluido también en la nueva Estrategia:

- Trabajar en la búsqueda de nuevas vías de comercialización y ampliación de la estructura comercial.
- Trabajar en el desarrollo de acuerdos de fidelización y de compromisos de suministro.
- Trabajar en el desarrollo de plataformas de ventas; y en la coordinación de los miembros de la OPP y puesta en el mercado de las producciones.
- Realización de estudios de mercado y de las tendencias del sector, con el fin de desarrollar una adecuada estrategia y la mejora de la internacionalización comercial del sector.

Creemos que con todas estas actuaciones se producirán mejoras sustanciales en la comercialización del mejillón.

Estamos de acuerdo en que a mellora na comercialización é un gran reto que ten por diante o sector mexilloeiro. Para afrontalo, a nova estratexia de acuicultura inclúe actuacións estratéxicas, a desenvolver tanto a escala nacional como autonómica, das cales me gustaría destacar:

Fortalecemento das organizacións de produtores, a través da continuidade e mellora dos plans de produción e comercialización.

Ademais, traballarase na mellora da visibilidade das OPP, mediante a mellora da información en liña, a celebración de xornadas informativas ou a divulgación sobre as vantaxes que supón asociarse.

Apoio aos investimentos e creación de empresas. Traballarase para apoiar, a través do FEMPA, os investimentos produtivos para unha acuicultura

económicamente viable e competitiva, mediante investimentos en modernización, automatización, diversificación da produción e as especies, mellora as condicións de traballo e de seguridade, diversificación dos ingresos e protección das instalacións.

Tamén se poderá apoiar a través do FEMPA, os investimentos para a transformación e comercialización dos produtos da acuicultura, para fomentar a calidade e o valor engadido dos produtos, favorecer a economía circular, ou o desenvolvemento de novos ou mellores produtos ou novos ou mellores procesos, entre outros.

Finalmente quero destacar as contribucións realizadas por OPMEGA que se incluíron tamén na nova Estratexia:

- Traballar na procura de novas vías de comercialización e ampliación da estrutura comercial.
- Traballar no desenvolvemento de acordos de fidelización e de compromisos de subministración.
- Traballar no desenvolvemento de plataformas de vendas; e na coordinación dos membros da OPP e posta no mercado das producións.
- Realización de estudos de mercado e das tendencias do sector, co fin de desenvolver unha adecuada estratexia e a mellora da internacionalización comercial do sector.

Creemos que con todas estas actuacións produciranse melloras substanciais na comercialización do mexillón.

Xa hai data para a súa visita a OPMEGA?

Estamos a punto de finalizar este intenso ano de traballo que ha venido marcado lamentablemente por la crisis generada a partir de la invasión rusa a Ucrania. En breve comenzaremos a preparar la agenda del año próximo, siendo mi intención incluir una visita a Vilagarcía de Arosa para poder analizar en mayor profundidad y sobre el terreno los avances y futuros retos de este importante y estratégico sector.

Estamos a piques de finalizar este intenso ano de traballo que veu marcado lamentablemente pola crise xerada a partir da invasión rusa a Ucraína. En breve comezaremos a preparar a axenda do ano próximo, sendo a miña intención incluír unha visita a Vilagarcía de Arosa para poder analizar en maior profundidade e sobre o terreo os avances e futuros retos deste importante e estratéxico sector.

OPMEGA leva o mexillón dos seus socios á capital de Europa



Juan Fungueiriño, Ricardo Herbón, Juan Ignacio Izoido, Lino Suárez y Francisco Millán

A Organización de Produtores de Mexillón de Galicia é consciente da necesidade de establecer unha relación directa cos representantes das administracións europeas e por iso viaxou á capital belga, onde despregou unha intensa axenda de reunións que culminou cunha degustación do seu produto estrela para medio centenar de invitados

O mexillón é un ben comunitario. Con esta teima, o corazón administrativo de Bruxelas foi o escenario da viaxe que realizou en decembro unha delegación de OPMEGA para manter diversos encontros de traballo con altos cargos comunitarios: Felix Leinemann, xefe da Unidade de Acuicultura da Dirección Xeral do Mar da Comisión Europea; Serafino Nardi, xefe do Grupo de Traballo da Natureza do Comité de Rexións; e Cécile Fouquet, secretaria técnica do Consello Consultivo Europeo da Acuicultura. En relación a este último encontro, a asociación mexilloeira atópase nun proceso para formar parte deste organismo e coñecer así, de primeira man, as directivas ou regulamentacións relacionadas coa súa actividade durante a súa tramitación, o que lle permitirá dispoñer dunha información moi valiosa para a organización e vos seus asociados.

Ao longo de 72 horas, o presidente da organización, Ricardo Herbón, o vicepresidente Juan Fungueiriño e o xerente, Lino Suárez, tamén celebraron encontros con dous eurodeputados galegos: Francisco Millán Mon (PP) e Ana Miranda (BNG), dous políticos que coñecen perfectamente a importancia da actividade do sector do mexillón en Galicia, tanto en termos económicos como sociais. A xuntanza prevista coa europarlamentaria do PNV Izaskun Bilbao, membro tamén da Comisión de Pesca do Parlamento Europeo, reprogramouse para realizala de forma remota días máis tarde, xa dende Vilagarcía de Arousa.

A todos os seus interlocutores na capital belga, o presidente e o vicepresidente de OPMEGA trasladáronlles, en nome de todos os seus asociados, unha invitación para coñecer "in situ" a actividade que desenvolven nas rías galegas e as particularidades do cultivo do mexillón, así como o seu traballo en favor da sustentabilidade e a súa capacidade de xerar riqueza e emprego. Así mesmo, Ricardo Herbón relatou os problemas que atravesou o sector mexilloeiro por culpa da nova normativa de recollida da mexilla, que pon en perigo a actividade futura de numerosos produtores galegos.



SUSTAINABILITY
QUALITY AND TRADITION

Despois de tres días de intensas reunións, OPMEGA celebrou na capital comunitaria unha degustación de mexillón, para a que contou coa colaboración da chef executiva do Hotel Eurostarts Montgomery, quen preparou seis pratos diferentes co molusco como gran protagonista. Medio centenar de persoas deuse cita no evento, que contou coa presenza, entre outros, do exministro do Interior de España entre 2016 e 2018, Juan Ignacio Zoido, que se declarou un namorado do “ouro negro” das rías galegas, así como de representantes de distintas administracións comunitarias e da FAO. O éxito do encontro e a boa resposta dos interlocutores da Comisión Europea facilitarán novas reunións nos próximos meses que veñan a confirmar que o mexillón é un ben comunitario.

Un aliado inesperado e novos consumidores



Maridaxe de champagne e mexillóns en Oleiros



Lino Suárez, Serafino Nardi, Ricardo Herbón y Juan Fungueiriño



Charlotte Musquar, Juan Fungueiriño, Cécile Fouquet, Ricardo Herbón, Lino Suárez y Francisco Millán



Tras experimentar en Oleiros a novidades a maridaxe do mexillón en o champagne, a Organización de Produtores de Mexillón de Galicia celebrou diversas degustacións e exhibicións gastronómicas en populares mercados de Madrid e Bilbao, onde convenceu aos consumidores das posibilidades culinarias do seu produto. En ambas cidades, contou coa mestría nos fogóns do chef Miguel Mosteiro.

O mexillón ten valor de seu, pero tan xeneroso en calidade e cantidade que é quen de facer mellores outros grandes manxares. Así, o Castelo de Santa Cruz en Oleiros foi o maxestoso escenario dunha maridaxe inédita: champagne e mexillóns. E, por riba, dunha masterclass que esgotou as súas prazas ás dúas horas de anunciarse. Os franceses levan séculos promocionando as harmonías da súa bebida máis emblemática, o champagne, con diferentes



Ana Miranda reunida con Lino Suárez, Ricardo Herbón y Juan Fungueiriño



Elaboración de mexillón degustada en Bilbao

alimentos que contribúen a intensificar o sabor do espumoso máis coñecido do mundo. Nesta ocasión, os mestres de Champagne en España, Alejandro Paadín, Jordi Melendo e Luís Paadín, decidiron innovar combinando as burbullas francesas co ouro negro das rías galegas. Para desenvolver esta iniciativa, os tres expertos contaron coa complicidade da Organización de Produtores de Mexillón de Galicia (OPMEGA) e a colaboración do chef Miguel Mosteiro. Os 12+1 viños de "maisons e vigneron" de Champagne que se degustaron no curso estiveron acompañados por harmonías de bocados de mexillón galego preparado en seis elaboracións diferentes, que axudaron a intensificar os sabores dunha das bebidas máis recoñecidas do mundo.

Unha actividade diferente da que os participantes saíron igual de satisfeitos que os consumidores que asistiron aos eventos promocionais celebrados por OPMEGA a finais do mes de outubro en dous populares mercados da capital española: "Maravillas" e "La Cebada". Máis dun centenar de persoas achegouse a estes showcookings, tamén protagonizados por Mosteiro, para coñecer de man do presidente e outros directivos de OPMEGA un pouco máis sobre o cultivo

do mexillón, os seus beneficios nutricionais e a súa versatilidade na cociña. Foron cinco días de exhibición gastronómica que comezaron cunha degustación exclusiva para profesionais, á que seguiron catro multitudinarias xornadas para todo o público.

As accións de promoción continuaron en decembro cunha campaña no País Vasco, concretamente no "Mercado de La Ribera". Os bilbaínos, recoñecidos polo seu exquisito e esixente padal, sumáronse de forma entusiasta ás degustacións organizadas por OPMEGA os días 1, 2 e 3 de decembro no histórico mercado, un templo gastronómico que foi distinguido en 1990 co Guinness ao Mercado Municipal de Abastos máis completo, sendo naquel momento o maior cuberto de toda Europa. Para o desenvolvemento destas degustacións, Miguel Mosteiro contou nesta ocasión coa colaboración de alumnas e alumnos da Escola Superior de Hostalería de Bilbao. Un apoio máis que necesario dado o gran número de consumidores que se achegaron aos showcookings para comprobar, de primeira man, as diferentes combinacións que se poden preparar con mexillón.



